

*You can get virtually anything you want  
by helping other people get what they want.  
Mia Sage und Karen Baker Blum*

## SELLING FROM THE HEART

Erkenne, was sich Deine Kunden wirklich wünschen.  
Unterstütze sie das zu erreichen.

Kunden gewinnen bedeutet, eine Verbindung zu  
Menschen aufzubauen, die von Vertrauen und  
Ehrlichkeit geprägt ist. Kunden dürfen Deine  
langjährigen Geschäftsfreunde werden.

Alte Verkaufstechniken und der Widerstand dagegen  
haben ausgedient. Mit neuen, bewussten  
Herangehensweisen darfst Du den Spaß am Kunden  
Gewinnen entdecken.

Menschen wollen heute von Dir wertschätzend  
beraten und beim Kauf begleitet sein.

Zeit für Dein **SELLING FROM THE HEART**

Inhalte:

- Neugier wecken, der Freude folgen
- Deine inspirierende Präsentation
- Verbindung und Vertrauen vertiefen
- Kommunikationsfertigkeiten trainieren
- Schlüsselmoment Verkaufsfrage
- Den Bedenken der Kunden begegnen

Dein Nutzen:

- Den Spaß am Verkaufen ausbauen
- Mit anderen Geschäftsleuten gemeinsam  
erfolgreicher werden
- Ab jetzt entspannt mehr Kunden gewinnen

## UNSERE KUNDEN SAGEN

*"Selling from the Heart", das Produkt der beiden  
großartigen Businessladies Meike Nittel und Katja  
Rossel bedeutet für mich einen Quantensprung in  
meiner Selbständigkeit. Authentisch und mit  
großer Leidenschaft zeigen die beiden, dass  
Verkaufen wirklich richtig Spaß machen kann. Ich  
habe nicht EINEN Verkaufsprozess kennengelernt,  
sondern MEINEN. Und bin genau darin jetzt  
unwiderstehlich erfolgreich.- Ilona, Astrologin*

*Liebe Katja, ich muss dir nur eben erzählen, wie toll  
die Wirkung deiner Coaching-Stunde ist. Weil ich zum  
ersten Mal den Eindruck habe, wenn ich das, was ich  
bei dir gelernt habe, umsetze, auch wirklich was dabei  
herauskommt. Neue Kontakte, neue Klienten, einige  
Probestunden, ich kann viel mehr in die Tiefe gehen  
und verbindlich werden, habe viel weniger das Gefühl,  
den Leuten auf die Nerven zu gehen, ich telefoniere  
und keiner kommt mir blöd, meistens sind es sehr  
angenehme Gespräche. Und es macht Spaß!  
Dafür herzlichen Dank! - Anja, Körpertherapeutin*

## ZEIT UND PREIS

5 Termine: Start 2.5., 9.5., 16.5., 29.5. (!MI), 6.6.  
à 2 Std., donnerstags, 16 - 18 Uhr, in Kleingruppe  
Euro 350,- inkl. 19% MwSt.

## KONTAKTIERE UNS

**KATJA ROSSEL**, Business Coach  
Whatsapp: +49 (0)175 595 85 57  
mail@katjarossel.info  
www.katjarossel.info

**MEIKE NITTEL**, Life Coach  
M +49 (0)162 612 63 26  
meike@meikenittel.com  
www.meikenittel.com



# SELLING FROM THE HEART

**KUNDEN GEWINNEN**  
*VERGISS DAS VERKAUFEN*

KATJA ROSSEL, DIPL- PSYCH.  
MEIKE NITTEL, M.A. PHIL.